

## Убеждающие воздействия в виртуальной среде: как противостоять и не стать террористом

Ряд простых правил, следование которым позволит уберечь себя и близких от экстремистской пропаганды, вовлечения в террористическую деятельность: Может убрать обращение?

- не вступайте в диалог с проповедниками, подошедшими к вам на улице и предлагающими посетить собрание организации;
- не пытайтесь отстаивать свои убеждения при первой же встрече с проповедниками любой организации;
- если вы решите задать вопросы о структуре организации, то делайте это без агрессии или скрытой иронии;
- если вам предложили листовку, брошюру, журнал, поблагодарите и вежливо откажитесь;
- ваша цель – разобраться и не попасть в сети деструктивной организации;
- для сохранения душевного и физического здоровья подумайте, стоит ли причинять боль родным и близким, вступая в ряды объединений нетрадиционного направления;
- не пытайтесь найти цель в жизни, успех и покой в рядах организаций, миссий, церквей нетрадиционного направления.

Общаясь с новыми людьми, нужно помнить о важных правилах безопасности:

1. Сохранение осознанности, понимание того, что происходит в данный момент, навыки наблюдателя, Полезны вопросы: «Зачем вы мне это говорите?», «Для чего вам это нужно?».
2. Четкое разделение в сознании своих собственных интересов и чужих желаний.
3. Спокойствие и отчужденность, контроль своих эмоций.
4. Проверка информации, начиная с отзывов в Интернете и заканчивая сводками в МВД.

5. Сосредоточенность на глобальной жизненной цели и путях ее достижения.

Что можешь сделать ты для противодействия преступной идеологии экстремизма и терроризма?

- Не попадись на яркие выкрики экстремистов, больше думай своей головой!
- Критически подходи к заманчивым предложениям в сети Интернет – это может быть вербовкой в ряды экстремистских и террористических организаций!
- Решай конфликты мирно!
- Найди конструктивный способ принести пользу своей Родине: отдай дань уважения поколению, которое подарило тебе жизнь: вступай в поисковые отряды, возьми шефство над ветераном, живущим по соседству, говори грамотно (уважение к языку – основа любви к Родине), береги свою родную землю: организуй акцию по очистке своего города от мусора, посади дерево, – твори добро!

#### *Методы и приемы противодействию экстремизму и терроризму в сети Интернет*

Можно выделить следующие основные методы и приемы построения диалога с собеседником, придерживающимся экстремистской точки зрения, либо ведущим экстремистскую пропаганду

*Фундаментальный метод.* В дискуссиях при обосновании своей позиции, аргументация должна базироваться на предоставлении четких фактов с приведением цифр, подтверждающих вашу точку зрения.

*Метод «поэтапного согласия».* При построении доказательств необходимо всю цепочку рассуждений разбивать на отдельные части. После изложения каждой части необходимо сделать паузу и предложить собеседнику согласиться или не согласиться с вашими доводами, ответить на его вопросы и возражения, а затем перейти к следующей части доказательства.

*Метод «противопоставления аргументации».* В ряде случаев можно запланировать ход беседы и все возможные возражения и аргументы собеседника учесть заранее. И в обсуждении темы согласившись с тем, что у вашей позиции есть слабые стороны, сказать: «да, но ...» и привести более сильные аргумент, подтверждающие вашу точку зрения.

*Метод кусков.* Аргументация собеседника разбивается на отдельные «куски» и каждому из этих фрагментов выставляется оценочное суждение: «да, это действительно так», «по этому поводу существуют различные точки зрения», «это утверждение полностью неверно».

*Метод противоречий.* Необходимо находить в высказываниях собеседника противоречия и строить на них свою аргументацию.

Применение этих методов должно варьироваться в зависимости от ситуации и позиции собеседника и не всегда они могут оказаться применимыми. В любом случае в беседе нужно придерживаться следующих принципов:

- сохранять нейтральную позицию и не вступать в открытое противоречие собеседнику;
- не реагировать на провокации собеседника, сохранять спокойствие и доброжелательность, особенно, если собеседник старается повысить эмоциональный накал беседы и использует тенденциозные представление информации (эффект CNN);
- по возможности давать краткие ответы и не высказывать личностных оценок.